



# HecNews

Ausgabe 03/13

Hectronic Company Magazine

## EDITORIAL



## Liebe Leserinnen, Liebe Leser,

es war einiges los bei Hectronic in den vergangenen Monaten: Nachdem sich die vor vier Monaten neu gegründete Tochterfirma, Hectronic RheinRuhr, recht erfolgreich behauptet, wird nun der Standort Schweiz mit der Übernahme der Service- und Vertriebstätigkeit der Firma Bennett+Sauser verstärkt. Diese Entwicklung ist eine Herausforderung, die sehr viel Spass macht! Insgesamt möchten wir uns näher zum Endkunden hin entwickeln und somit dessen Bedürfnisse in den jeweiligen Ländern besser kennen und verstehen lernen.

Einen weiteren grundlegenden Baustein stellen dafür die Sales Conferenzen dar. Anfang Juni empfingen wir unsere Parken-Gäste für drei Tage in Dubrovnik. Im September folgen dann die Partner aus dem Bereich Tanken.

Weitere interessante Themen entnehmen Sie dieser dritten Ausgabe der HecNews in diesem Jahr.

Ich wünsche Ihnen viel Vergnügen beim Lesen!

Herzliche Grüße  
Ihr Stefan Forster

## Parking Sales Conference 2013 in Dubrovnik

Vertriebskonferenz an der Perle der Adria war ein voller Erfolg in jeglicher Hinsicht



Die diesjährige Parking Sales Conference fand im südlichen Kroatien, genauer gesagt in Dubrovnik statt. Vertriebspartner aus den verschiedensten Ländern sind der Einladung an die Adria gefolgt.

Am Freitag, den 07.06.13 begrüßte Hectronic Geschäftsführer Stefan Forster die rund 50 Teilnehmer herzlich zur 2-tägigen Sales Conference, unter der Sonne Kroatiens. Danach folgten Vorträge externer Redner zu den vielfältigsten Themen, wie zum Beispiel kontaktloses Bezahlen.

Nachdem das Unternehmen Rauwers SA aus Belgien zum „Partner of the Year 2012“ gekürt wurde, ließ man den ersten Konferenztag mit einem Abendessen unter freiem Himmel und mit Blick auf das Meer ausklingen. Am Samstag folgten Workshops über Neuigkeiten und Entwicklungen, die einige Hectronic Mitarbeiter für die Partner vorbereitet hatten.

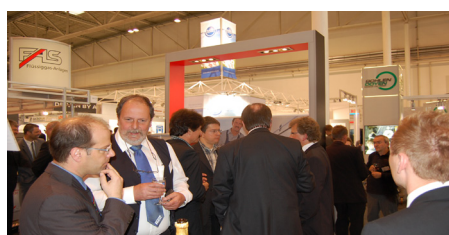
Die Gattinnen der Konferenzteilnehmer durften währenddessen beim Ladiesprogramm die Altstadt von Dubrovnik kennen lernen, bei einer Schifffahrt nach Lopud Island die Seele baumeln lassen und nach einem reichhaltigen Fischbuffet den Nachmittag am Strand ausklingen lassen.

Der Abschluss des zweiten Konferenztages fand auf einem nachgebauten Piratenschiff namens „Karaka“ statt. Neben einer vielfältigen Auswahl an Speisen wurde den Gästen außerdem eine Piraten-Showeinlage geboten. Am Sonntag gab es für Interessierte ein Kulturprogramm in Dubrovniks Altstadt mit anschließender Fahrt zum Flughafen.

**„Wir haben die Sales Conference sehr genossen, besonders die Zeit für Networking und den interessanten Informationsaustausch!“**

Mats Monie, Modul-System

## Hectronic präsentiert sich erfolgreich bei der Tankstelle & Mittelstand '13 in Münster



Alles begann 1983 mit der ersten Hausmesse der eft. Unter dem Namen Tankstelle & Mittelstand wurde die Messe in den Jahren 1995 bis 2001 zu dem Branchen-Event des Tankstellen-Mittelstandes ausgebaut.

Seit vielen Jahren ist Hectronic im Zwei-Jahres-Rhythmus an der Messe präsent. Die Bilanz sieht für den Messeauftritt 2013 in Münster sehr gut aus:

„Die Nachfrage war gegenüber 2011 wieder auf hohem Niveau, es war ein reger Austausch vorhanden und es gab gute und interessante Fachgespräche“ so Elmar Limberger, Vertriebsleiter Deutschland, Schweiz & Österreich.

Das Messeteam von Hectronic wurde zusätzlich durch die Vertriebspartner in Deutschland unterstützt. Mit dabei waren die Partnerfirmen G&G Tanktechnik GmbH & Co. KG, ght GmbH, Gleichauf GmbH, Hectronic RheinRuhr, Kienzle Argo GmbH und Schroiff GmbH & Co. KG. Mit der Resonanz auf den Messeauftritt ist Hectronic sehr zufrieden und wird das Konzept für die nächste Tankstelle & Mittelstand, im Jahr 2015, weitestgehend beibehalten.

## EDV-SOS-Kassen sind jetzt auch an FleetNet angeschlossen

Kommunikation, das ist das Schlagwort, unter dem HecPoll FleetNet firmiert. Dieser Baustein ermöglicht die Online-Autorisierung der Stationskarten von der einzelnen Station zu einer Zentrale hin. Das System ist offen gestaltet. Die standardisierte Online-Schnittstelle (IFSF-basierend) zum FleetNet-Server bietet die Möglichkeit, Kassen- oder Automatenysteme der verschiedensten Hersteller an diesen Server anzuschließen.

Neu ist die Gutschein- und Guthabenverwaltung über FleetNet. Des Weiteren gehören die zentrale Blacklist- oder Whitelist-Verwaltung und die zentrale Limitverwaltung (Limits sind in Echtzeit im kompletten Netz) zu den Hauptmerkmalen von FleetNet. Auch der hohe Sicherheitsstandard (gegen Missbrauch) ist ein wichtiges Kriterium. Durch die FleetNet-Anbindung können nun Karten wie Hoyer, Renz, EPT, Eurotoll Greenline und Eurowag autorisiert werden. Weitere Karten werden in absehbarer Zeit folgen.

Nach dem erfolgreichen Start im Jahr 2010, bei dem die Tankautomaten HecStar und HecFleet an FleetNet angebunden wurden, ist es jetzt auch möglich, das Kassensystem „Biskas“ der Hectronic Tochter EDV-SOS anzubinden.

Der erste Kunde hierfür ist die Fritz Wahr Energie GmbH & Co. KG aus Nagold.

## IPI Conference & EXPO USA 2013



Hectronic USA gehörte zu den Ausstellern der jährlich stattfindenden International Parking Institute Conference & Exposition, die in diesem Jahr vom 19.-22. Mai im Fort Lauderdale Convention Center in Fort Lauderdale (Florida) stattgefunden hat.

Wie jedes Jahr war die IPI Conference & Exposition auch diesmal die größte Messe von Parkindustrie und Transportwesen in den USA und mit mehr als 250 Ausstellern und über 2.500 Teilnehmern auch 2013 ein voller Erfolg.

Hectronic USA war auf der Messe stark vertreten und stellte seinen neuen Citea Parkscheinautomat mit Banknotenleser vor. Der vollständig überarbeitete Automat wurde von den Besuchern der IPI sehr gut aufgenommen und ist eine großartige Ergänzung der starken Produktlinie von Hectronic.

Insgesamt war dies ein sehr erfolgreicher Messeauftritt für Hectronic und unser Team in den USA hofft, die herausragende Leistung 2014 noch zu steigern.

## OptiLevel-Projekt MIGROL Hectronic rüstet 300 MIGROL-Tankstellen in der Schweiz mit OptiLevel ATG aus

Die schweizer MIGROL ist mit mehr als 300 Tankstellen einer der bekanntesten Mineralölhändler in der Schweiz.

MIGROL hat sich vor kurzem entschlossen, das moderne kapazitive Messsystem von Hectronic für ihr Tankinhaltsmanagement einzusetzen. Unser Tankinhaltsmanagementsystem OptiLevel hat sowohl das OIML R85-Zertifikat, als auch die KVV/SVTI-Zulassung für die Schweiz und natürlich auch die ATEX und IECEx Zulassungen. Beim OptiLevel-System wird generell nicht die Tankwand als Elektrode benutzt, sondern es wird mit zwei eigenen Elektroden in einem äußerst stabilen Edelstahlrohr gemessen. Diese robuste Mechanik kommt ohne bewegte Teile wie z.B. Schwimmer aus und hat dadurch eine sehr hohe Lebensdauer. Die Sonde ist unempfindlich gegenüber elektromagnetischen Feldern wie sie z.B. von Tauchpumpen erzeugt werden.



Ein besonders interessantes Merkmal ist, dass OptiLevel sich automatisch an den Kraftstoff d.h. Benzin, Diesel, LPG und AdBlue anpasst und daher keine Kalibrierung erforderlich ist. Sowohl für Diesel als auch für Benzin in den unterschiedlichen Ethanol-Beimischungen wird die gleiche Sonde verwendet. Lediglich bei AdBlue und LPG ist eine leicht modifizierte Ausführung notwendig.

Die hohe Flexibilität des Systems ermöglicht eine einfache und kostengünstige Anbindung an kleinere und größere Tankstellennetze mit zentraler Anbindung über Head-Office. Die unterschiedlichen Schnittstellen ermöglichen u.a. auch die Anbindung an diverse Kassensysteme. All diese Eigenschaften haben dazu geführt, dass seit Jahren viele namhafte nationale und internationale Mineralölgesellschaften das Tankinhaltsmanagement von Hectronic weltweit erfolgreich einsetzen und die hohe Zuverlässigkeit sehr schätzen.

## Hectronic übernimmt die Vertriebs- und Serviceaktivitäten der Bennett + Sauser AG

Nach fast 50-jähriger erfolgreicher Geschäftstätigkeit wird die in Solothurn/Zuchwil ansässige Bennett + Sauser AG von der langjährigen Erfahrung die Hectronic vorzuweisen hat profitieren, sodass das Unternehmen effektiv im Wettbewerb bestehen kann.

„Wir müssen uns den veränderten Marktbedingungen anpassen und freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Hectronic, die viele unserer Mitarbeiter und die Kundenbeziehungen übernimmt und weiterführt. Das ist eine optimale Lösung für alle Beteiligten. Die Kombination von Zapfsäulen, Tankautomaten und effizientem Service ist essentiell“, sagt Dr. Jürg Dübendorfer, Geschäftsführer der Bennett+Sauser AG und Bamotec AG.

Stefan Forster, Geschäftsführer der Hectronic, sagt: „Wir möchten den vielen treuen Bennett-Kunden die gewohnten Service-Dienstleistungen weiter bieten. Bei Hectronic entsteht ein Schweiz-weites Servicenetz, zusammengesetzt aus Spezialisten von Bennett+Sauser und Hectronic. Zudem bauen wir unsere vertriebliche Kompetenz weiter aus. Fabrizio Lavieri verstärkt unser Team markant und wird für eine optimale Kontinuität sorgen.“

# Hectronic

Smart solutions for parking and refuelling

HecNews - Hectronic Company Magazine

Hectronic GmbH  
Allmendstrasse 15  
79848 Bonndorf, Deutschland  
Tel: +49 (0) 77 03 - 9388 0  
Fax: +49 (0) 77 03 - 9388 60

mail@hectronic.com  
www.hectronic.com