



HecNews

Édition 03/13

Hectronic Company Magazine

EDITORIAL



*Chères lectrices,
Chers lecteurs,*

Il s'est passé pas mal de choses chez Hectronic au cours des derniers mois : après le lancement très réussi de la nouvelle filiale Hectronic RheinRuhr, créée il y a quatre mois, nous renforçons à présent notre site suisse en reprenant les activités de service et de distribution de la société Bennett+Sauser. Ce développement représente un défi très enthousiasmant ! De façon générale, nous souhaitons continuer à nous rapprocher du client final afin de mieux connaître et comprendre ses besoins en fonction des pays.

Les Sales Conferences représentent une autre pierre angulaire de ce processus. Début juin, nous avons reçu nos invités du stationnement pendant trois jours à Dubrovnik. En septembre, ce sera le tour de nos partenaires des stations-service.

Vous trouverez dans cette troisième édition de l'année de HecNews d'autres sujets intéressants.

Je vous souhaite beaucoup de plaisir lors de votre lecture !

Cordialement,
Stefan Forster

Parking Sales Conference 2013 à Dubrovnik

Conférence commerciale dans la Perle de l'Adriatique : un franc succès à tout point de vue



La Parking Sales Conference de cette année a eu lieu en Croatie du Sud, plus précisément à Dubrovnik. Des partenaires commerciaux des pays les plus divers ont répondu à l'invitation sur la côte Adriatique.

Le vendredi 07/06/13, sous le soleil de Croatie, le directeur général de Hectronic Stefan Forster a souhaité la bienvenue aux quelque 50 participants à la Sales Conference de deux jours. Puis ont suivi les exposés d'intervenants externes sur les sujets les plus variés, notamment le Contactless Payment (paiement sans contact).

Après l'élection de l'entreprise Rauwers SA de Belgique comme Partenaire de l'année 2012, la première journée de conférence s'est terminée sur un dîner en plein air avec vue sur la mer.

Le samedi, les participants ont pu prendre part à des ateliers de travail sur les développements et les innovations, préparés pour les partenaires par quelques employés de Hectronic.

Pendant ce temps, le Ladies Program a permis aux épouses des participants de visiter le centre historique de Dubrovnik, de se relaxer le temps d'une promenade en bateau vers l'île de Lopud et, après un copieux buffet de poisson, de terminer tranquillement l'après-midi à la plage.

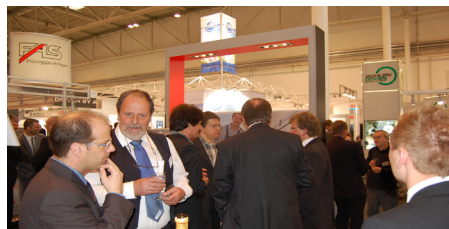
La fin de la deuxième journée de conférence a eu lieu sur un bateau de pirate reconstitué du nom de Karaka. En l'honneur des invités, le choix de mets variés a été agrémenté d'un spectacle de pirates.

Le dimanche, les participants intéressés ont pu suivre un programme culturel dans le centre historique de Dubrovnik avant qu'on ne les dépose à l'aéroport.

« Nous avons beaucoup apprécié la Sales Conference, particulièrement le temps consacré au réseautage et l'intéressant échange d'informations ! »

Mats Monie, système modulaire

Présentation très réussie de Hectronic au salon Tankstelle & Mittelstand 2013 à Münster



Tout a commencé en 1983 avec le premier salon d'entreprise de la société eft. Sous le nom de Tankstelle & Mittelstand (en français : « Station-service et moyennes entreprises »), le salon est devenu, entre 1995 et 2001, l'événement de la branche pour les stations-service de taille moyenne. Depuis de nombreuses années, Hectronic est présent sur ce salon qui se tient tous les deux ans. Concernant l'édition 2013, qui a eu lieu à Münster, le bilan est excellent :

« La demande a de nouveau été élevée par rapport à 2011, les échanges ont été intenses et les entretiens techniques ont été de qualité et intéressants », déclare Elmar Limberger, responsable de ventes Allemagne, Suisse et Autriche.

L'équipe de Hectronic a bénéficié de l'appui supplémentaire des partenaires distributeurs en Allemagne. Les sociétés partenaires G&G Tanktechnik GmbH & Co. KG, ght GmbH, Gleichauf GmbH, Hectronic RheinRuhr, Kienzle Argo GmbH et Schroiff GmbH & Co. KG ont également participé.

Hectronic est très satisfait de l'écho suscité par la présence au salon et maintiendra les grandes lignes du concept pour la prochaine édition de Tankstelle & Mittelstand, qui aura lieu en 2015.

Les caisses de la société EDV-SOS sont maintenant également raccordées à FleetNet.

Communication, voici le mot-clé de la raison sociale de HecPoll FleetNet. Ce module permet l'autorisation en ligne des cartes de station, depuis la station individuelle jusqu'à une centrale. La conception du système est ouverte. L'interface standardisée en ligne (à base IFSF) vers le serveur FleetNet offre la possibilité de raccorder des systèmes de caisses et de distributeurs de très différents fabricants à ce serveur.

Une nouveauté est la gestion de bons et d'avares via FleetNet. En outre la gestion centralisée de la liste noire ou de la liste blanche ainsi que la gestion centralisée des plafonds (les plafonds sont en temps réel dans le réseau complet) comptent parmi les caractéristiques principales de FleetNet. Le haut niveau de sécurité (contre les abus) est également un important critère. Grâce à l'intégration de FleetNet, des cartes telles Hoyer, Renz, EPT, Eurotoll Greenline et Eurowag peuvent maintenant également être autorisées. D'autres cartes seront également ajoutées dans un proche avenir.

Après le lancement couronné de succès en 2010, lors duquel les distributeurs HecStar et HecFleet furent raccordés à FleetNet, il est maintenant également possible d'intégrer le système de caisse "Biskas", de la filiale EDV-SOS de Hectronic.

Le premier client pour cette nouveauté est la société Fritz Wahr Energie GmbH & Co. KG implantée à Nagold.

Salon du stationnement aux États-Unis



Hectronic USA était présent à l'International Parking Institute Conference and Exposition, du 19 au 22 mai. L'IPI a eu lieu cette année au Fort Lauderdale Convention Center, à Fort Lauderdale, en Floride. Tous les ans, l'IPI est le plus grand salon du stationnement des États-Unis, et il en est allé de même cette année encore. Avec plus de 250 exposants et 2 500 visiteurs, l'IPI Conference and Exposition 2013 a remporté un franc succès.

Hectronic USA était bien représenté et a lancé son nouveau Citea avec lecteur de billets. Cette solution entièrement révisée a été très bien accueillie par les participants de l'IPI et sera un excellent ajout à la ligne de produits Hectronic déjà bien fournie. Hectronic a également présenté le Citea en version Pay By Space, Pay By Plate et Pay and Display, ainsi que la solution complète HecTwin avec le Citea Color Touch.

En conclusion, le salon a été un réel succès pour Hectronic, et le personnel américain s'attend à tirer profit de la réussite de son exposition en 2014.

Projet OptiLevel MIGROL

Hectronic équipe 300 stations-service Migrol en Suisse avec OptiLevel ATG

La société suisse Migrol AG, qui regroupe plus de 300 stations-service, est l'un des négociants en pétrole les plus connus en Suisse.

MIGROL a récemment décidé d'utiliser le système de mesure capacitive de pointe OptiLevel d'Hectronic pour sa gestion du contenu. Notre système de gestion de contenu des cuves OptiLevel possède à la fois le certificat OIML R85, l'accréditation CCE/ASIT pour la Suisse et également bien sûr les homologations ATEX et IECEx. Avec le système OptiLevel, ce n'est depuis longtemps plus la paroi du réservoir qui est utilisée comme une électrode, mais la sonde OptiLevel qui fonctionne avec 2 électrodes propres dans un tube en acier inoxydable extrêmement résistant. Ce mécanisme robuste n'intègre pas de pièces mobiles, comme par exemple un flotteur et présente donc une durée de vie très élevée. La sonde est insensible aux champs électromagnétiques créés par exemple par les pompes submersibles.



Une caractéristique particulièrement intéressante est que le système OptiLevel s'adapte automatiquement au carburant, qu'il s'agisse d'essence, de diesel, de GPL ou d'AdBlue et ne nécessite donc pas de calibrage. Aussi bien pour le diesel que pour l'essence, avec différents adjuvants à l'éthanol, c'est la même sonde qui est utilisée. Ce n'est que pour l'AdBlue et le GPL qu'une version légèrement modifiée est nécessaire.

La grande flexibilité du système permet une connexion facile et peu coûteuse aux petits et grands réseaux de stations-service avec connexion centrale via le siège social. Les différentes interfaces permettent en outre de se connecter à différents systèmes POS.

Toutes ces caractéristiques font que depuis plusieurs années déjà, de nombreuses entreprises pétrolières nationales et internationales connues, utilisent avec succès le système de gestion du contenu des cuves d'Hectronic et en apprécient la très haute fiabilité.

Hectronic reprend les activités de service et de distribution de la société Bennett + Sauser AG

Hectronic est heureuse d'annoncer son acquisition des activités de vente et de service de la société suisse Bennett + Sauser AG. Après avoir vendu avec succès pendant près de 50 ans, Bennett + Sauser AG, basée à Soleure-Zuchwil, va maintenant bénéficier des énormes ressources apportées par Hectronic, ce qui lui permettra de se placer plus efficacement sur le marché de détail du pétrole.

Le Dr Jürg Dübendorfer, directeur général de Bennett + Sauser AG et de sa filiale Bamotec AG, commente : « Nous devons nous adapter aux conditions changeantes du marché et nous sommes ravis de cette nouvelle collaboration avec Hectronic, qui nous permettra de poursuivre les relations avec notre clientèle et de conserver une grande partie de notre personnel en place. C'est une solution idéale pour tout le monde. La combinaison des pompes à essence et des terminaux activés par le client avec un service efficace est essentielle. »

Stefan Forster, directeur général de Hectronic, déclare : « Nous allons continuer à offrir aux nombreux clients fidèles de Bennett le service qu'ils ont l'habitude de recevoir. Pour Hectronic, un nouveau réseau de services à l'échelle suisse a été créé, composé de spécialistes des deux sociétés Bennett + Sauser et Hectronic. Nous renforçons également notre expertise des ventes, et Fabrizio Lavieri, acteur important de l'opération Bennett + Sauser, constitue à cet égard un atout de taille pour notre équipe. »

Hectronic

Smart solutions for parking and refuelling

HecNews - Hectronic Company Magazine

Hectronic GmbH
Allmendstrasse 15
79848 Bonndorf, Deutschland
Tel: +49 (0) 77 03 - 9388 0
Fax: +49 (0) 77 03 - 9388 60

mail@hectronic.com
www.hectronic.com